

**No cambia tu negocio...
Te transforma a ti para que tu
negocio cambie.**



Bienvenido a Empresario 360°, un *programa creado para transformar la forma en que construyes tu vida y tu negocio*. Aquí entendemos que el **verdadero éxito no comienza en las ventas, sino en la persona**. Por eso trabajamos sobre tres pilares fundamentales: **Persona, Negocio y Propósito**.

Primero, fortalecemos tu mentalidad y liderazgo personal. Luego, estructuramos tu negocio con estrategia, orden y visión. Y finalmente, alineamos todo con un **para tu crecimiento empresarial**.



Este no es solo un programa de formación.
Es un proceso de evolución empresarial.

Luis A. Sarango Seminario

Magíster en Administración de Empresas y Abogado Corporativo



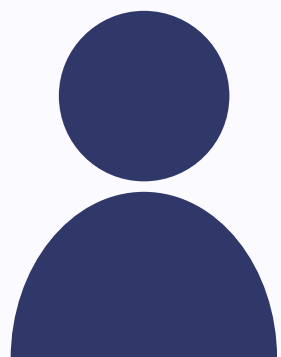
PALABRAS DEL DIRECTOR

¿POR QUÉ ELEGIR EL PROGRAMA?

PERSONA

Antes de crecer tu negocio, debes crecer tú.

- Desarrolla mentalidad empresarial y disciplina.
- Fortaleces tu liderazgo personal.
- Aprenderás que negocio y persona deben estar en equilibrio.



NEGOCIO

Aquí es donde se ve el resultado.

- Elabora la estrategia que te posicionará en el mercado.
- Construye un sistema que te hará escalar con estrategias de marketing, ventas y finanzas.
- Aprenderás la gestión de los impuestos.



PROPÓSITO

Alinear tu vida personal con el desarrollo de tu empresa te dará crecimiento.

- ¿Qué problema importante estoy resolviendo?
- ¿Qué productos o servicios que resuelven problemas?
- ¿Cómo mejorar la vida del cliente?



COMPONENTES DEL PROGRAMA



Capacitación y Diagnóstico

NO

CAPACITACIÓN Y DIAGNÓSTICO



9 SEMANAS
DE CAPACITACIÓN



CLASES EN VIVO
POR ZOOM



**ENFOCADO EN
EL CRECIMIENTO
Y RENTABILIDAD**



CAPACITACIÓN Y DIAGNÓSTICO

Es el proceso formativo donde el empresario adquiere conocimiento práctico, fortalecimiento de habilidades y mentalidad para gestionar su empresa de manera estratégica.

- Conocimiento clave
- Habilidad de gestión
- Mentalidad estratégica

**NUESTRO SISTEMA SE ENFOCA EN ORDENAR
Y HACER CRECER TU EMPRESA**



¿CÓMO SE DESARROLLA?

- ✓ Clases prácticas y aplicativas para diagnosticar tu empresa.
- ✓ Casos reales, herramientas de gestión empresarial.
- ✓ Ejercicios de implementación.
- ✓ Diagnóstico de la situación actual de tu empresa.

**NO ES TEORÍA, ES APLICACIÓN
PRÁCTICA.**



DURACIÓN Y HORARIO

Duración: 9 semanas

Modalidad: 100% online
(zoom) Clase grabada

Días: Martes y jueves

Horario: 7pm a 9 pm



INICIO DEL PROGRAMA

✓ **Inicio tentativo:**
2 de junio 2026

✓ **Finalización:**
31 de julio 2026



¿PARA QUIÉN ES ESTE PROGRAMA

- Emprendedores con ideas de negocio a implementar.
- Dueños de empresas que quieren ordenar, crecer y escalar.
- Profesionales que quieren convertirse en empresarios .



**TRANSFORMA TU EMPRESA.
TRANSFORMA TU VIDA.**

**CUPOS LIMITADOS
ASEGURA TU LUGAR**

CONTENIDO DEL PROGRAMA

MENTALIDAD EMPRESARIAL		FUNDAMENTOS DEL CRECIMIENTO EMPRESARIAL	
Sesión 1		Sesión 2	
<ul style="list-style-type: none"> • Diferencia entre autoempleado vs empresario • Creencias limitantes sobre dinero, éxito y crecimiento • Reprogramación de pensamiento financiero 		<ul style="list-style-type: none"> • Las 5 etapas del crecimiento empresarial • Diferencia entre emprendedor y empresario • Mentalidad de escalamiento: del "hago todo" a "dirijo un equipo" 	
		Sesión 3	
		<ul style="list-style-type: none"> • Misión, visión y valores claros • Auditoría del estado actual del negocio (con plantilla de diagnóstico inicial) 	

FINANZAS EMPRESARIALES PARA SER SOSTENIBLE			
Sesión 4	Sesión 5	Sesión 6	Sesión 7
<ul style="list-style-type: none"> • Estado de resultados e interpretación • Hoja de balance y cuentas por cobrar/pagar 	<ul style="list-style-type: none"> • Indicadores financieros clave para tomar decisiones • Cómo establecer metas de ingresos y utilidad 	<ul style="list-style-type: none"> • Cash Flow: gestión práctica • Acceso a programas de apoyo y financiamiento en Perú (incubadoras, SERCOTEC, COFIDE). 	<ul style="list-style-type: none"> • Estrategias para escalar tu negocio o atraer inversión. • Ejercicio práctico: Identificar 3 alianzas estratégicas posibles

ESTRUCTURAS Y SISTEMAS QUE TE DAN LIBERTAD		
Sesión 8	Sesión 9	Sesión 10
<ul style="list-style-type: none"> • Organigrama ideal vs actual • Manuales operativos y delegación efectiva 	<ul style="list-style-type: none"> • Estandarización de procesos • Uso de tecnología y CRM para simplificar 	<ul style="list-style-type: none"> • Rol del dueño vs roles operativos

MARKETING Y ESTRATEGIA PARA ATRAER CLIENTES CORRECTOS

VENTAS QUE GENERAN FLUJO DE CAJA

Sesión 11	Sesión 12	Sesión 13	Sesión 14
<ul style="list-style-type: none"> • El cliente ideal y cómo identificarlo • Propuesta única de valor 	<ul style="list-style-type: none"> • Estrategia de marketing 360: redes, referidos, contenido, alianzas • Plan de marketing de 1 página • Herramientas de automatización de marketing 	<ul style="list-style-type: none"> • Proceso de ventas paso a paso • Cómo responder objeciones y vender valor, no precio 	<ul style="list-style-type: none"> • Seguimiento profesional y cierres efectivos • CRM y embudos de conversión • KPIs de ventas y roles del equipo

LIDERAZGO, EQUIPO Y CULTURA EMPRESARIAL

PLAN DE ACCION Y SOSTENIBILIDAD EN LA GESTIÓN

Sesión 15	Sesión 16
<ul style="list-style-type: none"> • Contratación estratégica y perfiles de puesto. • Cultura y valores en acción • Delegación y liderazgo situacional • Reuniones efectivas y gestión por métricas • Cómo motivar y retener talento • La persona y su propósito en los negocios: autoconocimiento, alineación de valores y visión personal dentro del liderazgo empresarial 	<ul style="list-style-type: none"> • Revisión de avances • Consolidación de herramientas y sistemas • Matriz de prioridades (urgente/importante) • Roadmap de los próximos 12 meses • Cómo medir el éxito y mantener la disciplina

ASPECTOS TRIBUTARIOS EN LA GESTIÓN DE EMPRESAS

CONFERENCIA SOBRE INTERNACIONALIZACIÓN DE EMPRESAS EN FLORIDA EEUU

Sesión 17	
<ul style="list-style-type: none"> • Obligaciones tributarias básicas • Estructura fiscal del negocio • Estrategias de optimización tributaria • Riesgos legales y cumplimiento 	<ul style="list-style-type: none"> • Oportunidades de negocio en Estados Unidos • Estructura para operar en Florida • Estrategias para migración empresarial

NS



Consultoría Correctiva

CONSULTORÍA CORRECTIVA



9 SEMANAS
DE CONSULTORÍA
MIENTRAS DURE EL
PROGRAMA



REUNIONES EN VIVO
POR ZOOM
(PREVIA PROGRAMACIÓN)



**FORTALECIMIENTO
DE LA EMPRESA**



CONSULTORÍA CORRECTIVA

Tiene como finalidad fortalecer en aspectos relacionados con las finanzas, tributación, gestión comercial, marketing y estrategia. Para identificar los problemas de tu negocio y aplicar soluciones completas, enfocada en identificar los problemas reales de tu negocio y aplicar soluciones concretas que mejoren tus resultados.

- Sesiones personalizadas de 1 hora a la semana por especialidad
- Absolución de consultas
- Recomendaciones correctivas



¿QUÉ SE LOGRARÁ?

- ✓ Identificar áreas críticas a lo que indique el diagnóstico
- ✓ Elaborar un plan de recomendaciones para la implementación de la solución



DURACIÓN Y HORARIO

✓ **Inicio tentativo:**
2 de junio 2026

✓ **Finalización:**
31 de julio 2026

1 hora semanal para resolver tu tema específico

La consultoría se realizará previa coordinación con los consultores



DIRIGIDO A

Participantes del programa
empresario 360°



**INTERVENCIÓN REAL
EN TU NEGOCIO.**

CUPOS LIMITADOS

ASEGURA TU LUGAR



AL FINALIZAR EL PROGRAMA LOGRARÁS:

- ✓ Un modelo de negocio estructurado.
- ✓ Incremento en ventas y organización comercial.
- ✓ Control financiero.
- ✓ Definición clara de su propósito empresarial
- ✓ Base sólida para escalar su negocio
- ✓ Conocimiento aplicativo de tributación.

Aprende de **expertos** que **construyen y fortalecen empresas**



Luis A. Sarango Seminario
Magíster en Administración
de Empresas y Abogado
Corporativo



Jackelyne Bartolo Poder
Abogada Tributarista y
Contadora especialista en
Control Financiero



Paola Beltrán Gómez
Magíster en Finanzas y
Licenciada en Economía



Ana M. Sánchez Zelada
Magíster en
Psicopedagogía y
Capacitadora Educativa

Un equipo *multidisciplinario* que *te guiará*
paso a paso para hacer crecer tu negocio.



**FERNANDO VALDEMAR
BENITES REVILLA**
Máster de Gestión
Empresarial y Economista



**Jose Luis Sarmiento
Andrade**
Magister en Marketing y
Negocios Internacionales. y
ademas cursando de
Doctorado



**Juan Carlos Minaya
Alvarado**
Ingeniero Industrial y
Máster en Emprendimiento
y Gestión de la Innovación



Manuel Cueva Cerna
Bachiller en Psicología,
Especialista en Negocios e
Innovación y Marketing
digital



Beneficios Adicionales del Programa

1. Constituimos tu empresa y revisamos tus poderes.
2. Registramos tu marca.
3. Te asesoramos para el uso de contratos laborales.







Agenda una cita con nosotros

***Los gastos por pago de trámite lo asume el participante**









TODO LO QUE INCLUYE **EMPRESARIO 360°**

CAPACITACIÓN Y DIAGNÓSTICO

-  9 semanas en vivo (Vía Zoom)
-  Clases prácticas, no teoría
-  Diagnóstico real de tu negocio
-  Marketing, ventas y finanzas
-  Mentalidad y liderazgo empresarial
-  Implementación directa en tu negocio



CONSULTORÍA CORRECTIVA

-  Sesiones 1 a1 semanales
-  Diagnóstico de problemas reales
-  Plan de acción personalizada
-  Soluciones en finanzas, ventas y marketing
-  Seguimiento y acompañamiento
-  Resolución de dudas en vivo

BENEFICIOS ADICIONALES DEL PROGRAMA

ASESORÍA LEGAL



- Constituimos tu empresa y revisamos tus poderes.
- Registramos tu marca
- Te asesoramos para contratos laborales



CONFERENCIA CONSTITUCIÓN DE EMPRESAS EN EEUU

- Aspectos formales, tributarios y migratorios

SASEL ●●●●
CONSULTING & LEGAL
EXECUTIVE EDUCATION

PROGRAMA:
EMPRESARIO
360°



 SASEL Consulting & Legal

 saselconsultinglegal

 @sasel.consulting

www.sasel.pe



 +51 999 124 349